

TUTUMLAR ve TUTUM DEĐİŐİMİ

4. Hafta

Hedef

- Dinleyici
- Saldırganlık uyandırma
 - İleti saldırgan bir konumu savunduğunda saldırganlık uyandırma tutum değişikliğinde etkili
- Korku uyandırma
 - Orta düzeyde bir korku etkili
 - İleti korkudan kurtulmak için bir çözüm içeriyorsa
 - Beklenti-değer kuramı- hedefin gerçekten korkması- korkudan kurtulmanın yollarının önerilmiş olması

Hedef

- **Benlik içerilmişliği**
- Benlikle iç içe geçmiş tutumlar değişime daha dirençli
- Tutumun karşılaştırma gruplarıyla ilişkili olması
- Bağlanma – davranışta bulunma- tutumu başkalarına açıklama – tutum nesnesiyle yaşantı-seçme özgürlüğü
- Konu içerilmişliği-kişisel ilişkililik– ayrıntılandırma olasılığında kritik
- Davranışsal bağlanma – tepkinin toplumsal onay ya da kınamaya konu olacak olması

Hedef

- Kişilik ve tutum değişikliği
- Yetkecilik- dogmatizm
- Yetkeye saygılı, hoşgörüsüz ve dar kafalı bireyler
- Güçlü tartışma-güçsüz tartışma- uzman etkisi
- Kesin yanıt gereksinimi-belirsizlik durumu

Durum

- İletişim ortamı
- Önceden uyarma
 - Karşıt bir iletiye hedef olunacağını söyleme
 - Karşıt tartışmaları geliştirip yenilerini üretme
 - Tutum kişiyi ilgilendirmeyen ya da sarmayan bir konuysa

Durum

- Dikkat dağılması
 - Dinleyicinin dikkatini iletiden başka şeylere çekmek
 - Hafif dikkat dağılmaları-özellikle konu iyi biliniyorsa
 - Güçlü görüş farkı- konuya girmişlik
-
- Aşılama
 - Bir konudaki geçmiş deneyimler
 - Savunmaları güçlendirerek direnci artırmak
 - Destekleme
 - Aşılama

Zaman İçinde Tutum Değişikliği

- Kendilięinden tutum değişikliği
 - Konu hakkında dūřünme, daha uçlarda tutumlara yol açar
 - Konu hakkında bir řema varsa- dūřünce rakip konular üzerinde yoęunlařmıyorsa
- Tutum değişikliğinin kalıcılığı
 - Tartışmanın ayrıntılarına ilişkin bellek gitgide zayıflar
 - Önemli ipuçlarını hatırlatma- uyuma etkisi
 - Geersizleřtirici ipucu